

نظام تشغيل نمو التسويق والمبيعات

MARKETING & SALES GROWTH OS

نربط الطلب السوقي، التسويق، المبيعات والبيانات في
منظومة تجارية واحدة قابلة للقياس.

One connected commercial system — from market demand to qualified opportunities and measurable revenue.

استهدف رفع مبيعاتك حتى 30%

خلال 60-90 يوماً للمشاريع المؤهلة — نتيجة مستهدفة وليست ضماناً ثابتاً.

مساحات نمو لم تُستثمر بعد

UNTAPPED COMMERCIAL GROWTH OPPORTUNITIES

في منشآت الأعمال، يبدأ النمو غالباً من تحسين الربط بين نقاط موجودة بالفعل — لا من زيادة الإنفاق مباشرة.

01 وضوح العرض والقيمة التجارية

صياغة عرض يختصر سبب الاختيار ويخاطب قرار الشراء المؤسسي.

02 التقاط الفرص وتأهيلها

تحويل الاهتمام إلى بيانات منظمة وفرص واضحة الأولوية.

03 سرعة المتابعة وتمكين المبيعات

توحيد الرسائل والخطوات حتى لا تتأخر الفرصة بين الفرق.

04 ربط الإنفاق بالنتائج التجارية

معرفة القنوات التي تولّد فرصاً مؤهلة وإيراداً قابلاً للقياس.

05 تحويل البيانات إلى قرارات

لوحة قيادة تساعد الإدارة على تحديد أين تتوسع وماذا تحسّن.

التشخيص أولاً. ثم نستثمر حيث يصنع التحسين أثراً تجارياً حقيقياً.

من الطلب السوقي إلى إيراد قابل للقياس

FROM MARKET DEMAND TO MEASURABLE REVENUE

توجيه الطلب

Demand Generation

حملات وزيارات موجهة نحو الحسابات والقطاعات ذات الأولوية.

هندسة العرض والتحويل

Conversion Pages & Offers

صفحات ورسائل تختصر القيمة التجارية وتدعم قرار التواصل.

التقاط الفرصة

Lead Capture

جمع البيانات الأساسية وربط كل فرصة بمصدرها وسياقها.

التأهيل وإدارة المسار

CRM & Qualification

ترتيب الفرص حسب الجاهزية والقيمة والخطوة التجارية التالية.

المتابعة وتمكين المبيعات

Sales Enablement & Automation

رسائل واتساب وإيميل وخطوات متابعة متسقة وقابلة للتنفيذ.

القياس والتحسين

ROI Dashboard & Optimization

تحسين القرارات بناءً على التحويل، التكلفة، قيمة المسار والإيراد.

نظام واحد. ست قدرات مترابطة.

ONE SYSTEM. SIX CONNECTED CAPABILITIES.

كل قدرة تخدم نتيجة تجارية واحدة: زيادة جودة الفرص ورفع كفاءة إغلاقها.

01 هندسة وتدقيق النمو
Growth Audit

02 هندسة صفحات التحويل
Conversion Architecture

03 تأسيس مسار المبيعات
CRM Pipeline

04 أتمتة المتابعة
WhatsApp & Email Automation

05 إدارة حملات الأداء
Performance Campaigns

06 تحليلات العائد التجاري
ROI Analytics

بدلاً من تنسيق عدة جهات، تعمل القدرات داخل نظام تشغيل واحد.

البيانات لا تنمّي الأعمال وحدها — القرارات تفعل

DATA BECOMES VALUABLE WHEN IT CHANGES COMMERCIAL DECISIONS

ما تحصل عليه الإدارة

WHAT LEADERS GET

لوحة شفافة

رؤية موحدة لما يحدث عبر التسويق والمبيعات.

أولويات واضحة

تركيز الموارد على أعلى فرص التحسين أثراً.

قرارات قابلة للدفاع

أدلة تجارية بدلاً من الانطباعات المنفصلة.

ملكية كاملة

الأصول والبيانات والحسابات تبقى باسم منشأتك.

ما نقيسه

WHAT WE MEASURE

- الفرص المؤهلة
- تكلفة الاستحواذ
- سرعة الاستجابة
- تحويل مراحل المسار
- قيمة المسار البيعي
- الإيراد والعائد المنسوب

لوحة القياس ليست تقريراً إضافياً؛ إنها أداة قرار تجاري يومي.

نسخة تشغيلية أساسية جاهزة للإطلاق خلال 14 يوماً

SPEED TO VALUE · 14-DAY CORE LAUNCH

نبني بسرعة، نطلق، نقيس إشارات السوق، ثم نطوّر النظام على أساس البيانات.



يتحدد نطاق الإطلاق النهائي وفق جاهزية المحتوى والأنظمة وسرعة الاعتماد وتوفر البيانات.

ابدأ من الباب الصحيح — وبمخاطرة محسوبة

A CLEAR PATH FROM DIAGNOSIS TO COMMERCIAL GROWTH

01 فحص النمو السريع

FREE B2B GROWTH CHECK

مكالمة قصيرة نحدد فيها مسار الفرص وأبرز مساحة قابلة للتحسين.

02 تدقيق النمو العميق

FULL GROWTH AUDIT

تحليل السوق، العرض، الرحلة، القنوات، البيانات ومراحل المبيعات.

03 إطلاق نظام النمو

GROWTH SYSTEM LAUNCH

بناء وربط CRM، صفحات التحويل، القياس ورسائل المتابعة الأساسية.

04 شريك النمو الشهري

OPTIMIZE & ENABLE

إدارة التحسين المستمر للحملات، التحويلات، المسار وتمكين فريق المبيعات.

لا نبيع باقات عامة! نوصي بما يحتاجه مسارك التجاري فقط.

صُمم لمنشآت B2B الجادة في تحويل النمو إلى عملية تشغيلية

BUILT FOR B2B BUSINESSES READY TO OPERATIONALIZE GROWTH

المنشآت الأنسب للعمل معنا

الشركات والمصانع

مبيعات مؤسسية، موزعون، مشاريع وعقود تحتاج مساراً واضحاً.

المقاولون والحلول التقنية

عروض فنية وتجارية، اجتماعات، متابعة ودورات بيع أطول.

مقدمو الخدمات المؤسسية

استشارات وخدمات متكررة تعتمد على الثقة والتأهيل.

المؤسسون والإدارات

تحتاج قيادة نمو مترابطة دون بناء فريق كامل من البداية.

لماذا ساهل؟

WHY SAHAL

تشخيص قبل الإنفاق • التسويق مرتبط بالمبيعات
قياس الفرص والإيراد • الأصول والبيانات مملوكة لك
إشراف استراتيجي مباشر من المؤسس

الاستراتيجية والجودة بقيادة المؤسس

FOUNDER-LED STRATEGY, EXECUTION & QUALITY

ماهر الأنصاري

MAHIR AL-ANSARI

مستشار أنظمة نمو التسويق والمبيعات

Marketing & Sales Growth Systems Consultant



● ماجستير إدارة التسويق — جامعة ولفرهامبتون.

● خبرة تتجاوز 7 سنوات في نمو B2B والتسويق الرقمي.

● بناء أنظمة مترابطة بدلاً من الأنشطة المنفصلة.

● تركيز على التحليلات، أتمتة المبيعات ومعدلات التحويل.

تحظى استراتيجيتك بإشراف مباشر من المؤسس — من التشخيص حتى قرارات التحسين.

هل أنت مستعد لبناء محرك نمو مبيعاتك؟

START WITH YOUR FREE B2B GROWTH CHECK

أرسل ملف منشأتك، رابط موقعك، أو وصفاً مختصراً لمسار البيع الحالي. سنحدد معك أين توجد أعلى فرصة لتحسين جودة المسار وكفاءة الإيرادات.

فحص نمو B2B سريع ومجاني

FREE B2B GROWTH CHECK · DIAGNOSE FIRST

WHATSAPP [+966 54 616 1985](https://wa.me/966546161985)

EMAIL info@sahal.sa

WEB www.sahal.sa